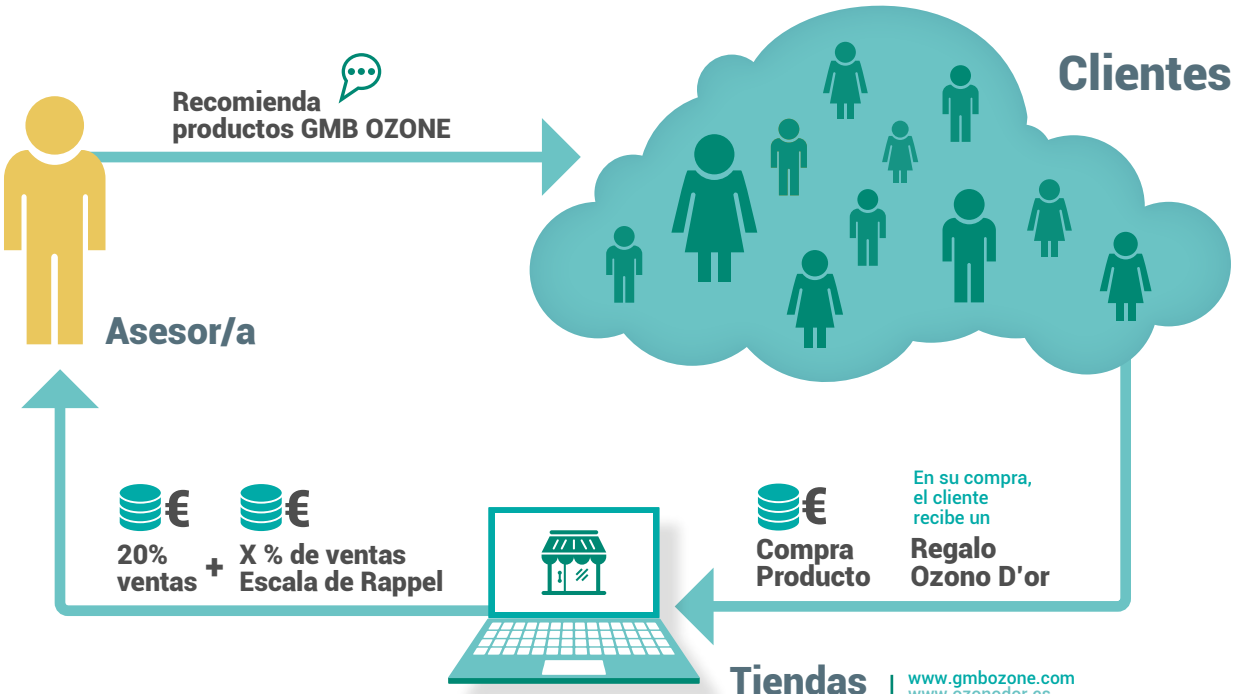

Exclusivo Asesores

GMBOZONE

REUNIONES GMB OZONE

El asesor puede organizar reuniones con conocidos para recomendar los productos. Estas reuniones generarán beneficios complementarios a las comisiones, siempre que se cumplan los requisitos.

ASESOR

El Asesor recomienda **productos de calidad** y eficacia garantizada y recibe unos **beneficios económicos.** Además, gratifica a sus **clientes** con un **regalo** mediante su recomendación.

BONO REUNIÓN 50€

Por cada reunión a la que asistan un mínimo de 6 personas y se vendan al menos 150€ + IVA *(181,5€)*, el asesor obtendrá un crédito de **50€** en su cuenta GMB (además del 20% + Rappel de las ventas realizadas)

CLIENTE

Los clientes quedarán referenciados para siempre al Asesor, generándole un beneficio del 20% de todas sus compras de ahora en adelante.

REGALO CLIENTE

Cada cliente obtiene un regalo *(Caja de sobres unidosis de Crema de Día valorada en 14,52€)* en su primera compra. El asesor dispondrá, si lo desea, de **tarjetas-regalo** para los clientes.

BONO 21 REUNIONES

Si el Asesor realiza 21 o más reuniones al cabo de un mes, obtendrá una gratificación de crédito extra en su cuenta. En tales reuniones deben conseguirse un mínimo de 150€ + IVA *(181,5€)* de ventas.

CONSUMIDOR

El asesor podrá gratificar a los buenos clientes convirtiéndolos en "Consumidores". Éstos disfrutarán de un 10% de dto. en todas sus compras, el cual será cedido por el Asesor.

MANAGER

El asesor dispondrá de una herramienta de gestión on-line muy sencilla para consultar sus clientes, ventas, crédito, etc. A través de un usuario y contraseña tendrá continuo acceso a esta herramienta con la que podrá tener un control absoluto de sus transacciones.

*Bonos válidos hasta 31/12/2017

ESCALA RAPPEL

Gratificación	Ventas Base Imponible
2%	200€
5%	500€
8%	800€
11%	1100€
14%	1400€
17%	1700€
20%	2000€
23%	6000€
26%	10000€

EJEMPLO DE UN MES

2000€
Base Imponible

20%(2000€) + 20%(2000€)

400€
400€

TOTAL 800€